مهارات اجتماعية لنجاح دائم



علَّمتنا المدارس كيف نتعلم من قراءة الكتب، وعلَّمتنا مراقبة الكبار والاستماع إليهم، والتجارب المختلفة التي نمر بها كيف نصل إلى النجاح. ولكن هل يتذكر أيّ منا أن أي معلم في المدرسة علمنا أو قال لنا يوما كيف نتعامل مع النزاعات، أو كيف ندير انفعالاتنا، أو كيف علينا أن نشعر تجاه الآخرين؟

> توجد أسرار وعوامل كثيرة للنجاح أكثر من الصفات النموذجية لتحقيق الأهداف مثل كون الإنسان موثوقاً به أو أنه خبير محترم في مجاله. إن المهارات الاجتماعية التى يتمتع بها الفرد تشكل في الحقيقة أحد أهم العوامل المساهمة في نجاحه. وهذا لیس مجرد شیء ترید اکتسابه لتحسين علاقاتك الشخصية. إن المهارات الاجتماعية تسهم في مجموعة من النواحي الأخرى في الحياة بما فيها الصحة، والمهنة، والروح، والتعليم، وكثير غيرها، على نحو ما يمكن أن نتبينه في السطور التالية.

> وطبقا لدراسات حديثة فإن القدرات الاجتماعية يمكن تعلمها وتنميتها بالممارسة، بنفس الطريقة التي يطوِّر بها شاب فى العشرين مهاراته اللغوية بالتدريب والممارسة. وفيما يلي

تجد، عزیزی القارئ، بعض نقاط لاكتساب وتنمية مهارات اجتماعية مهمة وضرورية نحتاجها جميعا في مسارنا على طريق النجاح:

١- التفاؤل: في تراثنا العظيم «تفاءلوا بالخيرٍ تجدوه». ربما يعتقد البعض أن التفاؤل ليس مهارة اجتماعية، لكن الحقيقة أن التفاؤل يمكن أن يلعب دورا هاما في حياتنا الشخصية والاجتماعية وجوانب حياتية أخرى كثيرة وتعمل الإيجابية مثل المغناطيس في جذب أي وكل شيء. فالناس ينجذبون نحو الإيجابية والتفاؤل لأن هذا الموقف (موقف التفاؤل ابتداءً) يجعلهم يشعرون شعورا حسنا تجاه ذواتهم وتجاه الأخرين وتجاه الحياة عموما. ومن الواضح أن العكس يمكن قوله بالنسبة للناس السلبيين. فكر مثلا في زميلة أو صديق دائم المرح

طه عبدالباقي الطوخي كاتب ومترجم من مصر

والحيوية وعلى محياه ابتسامة باستمرار، وينطبق عليه تماما قول رسول الله، صلى الله عليه وسلم: «الكلمة الطيبة صدقة». والأن فكر في شخص آخر على العكس تماماً، فهو دائم الشكوي من العمل، ليس من العمل فقط ولكنه يشتكي من كل شيء، دائم العبوس، حديثه سيئ، لا يكف عن النميمة، والتكلم من وراء الناس، ويتكلم من وراء ظهرك من آن لآخر كنتيجة لمزاجه السيئ، وينطبق عليه تماما المثل القائل: كل إناء ينضح بما فيه، شيء يدعو للاشمئزاز فعلا. فأي من هذين النموذجين تفضل التعامل معه؟

أظن الإجابة واضحة. كيف تكون متفائلا؟ إن الإيجابية والسلبية تنبع أساسا من افكارنا نحن ومعتقداتنا نحن، ثم هي أو تلك تكوِّن شعورا وأحاسيس، وبعد ذلك تتحول في النهاية إلى أفعال وسلوكيات. كيف نقوى التفاؤل لدينا؟ لأجل استئصال جذور السلبية نحتاج لوقف هذا الشعور ووقف تغذيته. ففى أى وقت يعبر مخيلتك أو عقلك شعور سلبى عديم القيمة،

عليك استبداله على الفور بآخر إيجابي. ويمكنك أيضا تغذية شعورك الإيجابي (إيجابيتك) وِتنميته في نفسك باختيارك أُن تظل معظم الوقت مع الناس الذين يستمرون في الإيجابية. ستجد أنه يلتصق بك مثل فيروس (مفيد بهذه الحالة).

٢- الرحمة: عن أبي هريرة، رضى الله عنه، أن رسولنا الكريم، صلى الله عليه وسلم، قال: «لا تُنزَع الرحمة إلا من شُلْقِيّ.» يمكن وصف شعور الرحمة كوعى عميق بمعاناة الآخر، مصحوبا بالرغبة في معاونته على التخلص من هذه المعاناة. فهذه مهارة اجتماعية أخرى تسمح لنا بالتعاطف مع الآخرين ورغبتنا في مساعدتهم

فى محنتهم. كيف نقوى الرحمة لدينا؟ كى نتعلم الرحمة نحتاج للإنصات بعناية عندما يحكى لك أحدهم عن مشكلة ما أو يخبرك آخرٰ عن معاناة له. حاول أن تربط بين مشكلة يصفها الشخص وبين موقف مماثل عانيت أنت منه سابقا. بعد ذلك، حاول أن تجد طرقا يمكنك بها أن تساعده وذلك بالإشارة إلى حلولك أنت الخاصة لمشكلة سابقة، أو شيء مشابه واجهته فيما مضي، أو أن

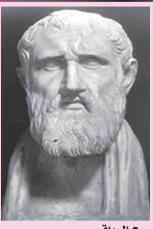
تقترح شيئا جديدا. شارك المتألمين والضحايا وقدم لهم يد العون كلما أمكنك تبرع حتى ولو بأقل ما يمكن لمؤسسات الخير مثل الهلال الأحمر أو إحدى تلك المنظمات الخيرية غير الربحية التي تشمل أعمالها قطاعا واسعا من البشر، وهذه طريقة أخرى لتقوية الرحمة

 ٣- الأدب: حسن الخلق فضيلة. عن أبي هريرة، رضى الله تعالى عنه، أن رسول الله، صلى الله عليه وسلم قال: «إنما بعثت لأتمم صالح الأخلاق» رواه أحمد، وروى الترمذي أن رسول الله، صلى الله عليه وسلم، قال: «خياركم أحاسنكم أخلاقاً »، وعن البخاري، أن رسول الله، صلى الله عليه وسلم، قال: «إن من أحبكم إليّ أحسنكم أخلاقا». وعن عائشة، رضى الله عنها، قالت: سمعت رسول الله، صلى الله عليه وسلم، يقول: «إن المؤمن ليدرك بحسن خلقه درجة الصائم القائم» رواه أبو داود وأحمد.

وعن سيدنا على بن أبي طالب: «كن ابن من شئت واكتسب أدبا .. يغنيك محموده عن النسب .. إن الفتى من يقول هاأنا ذا .. ليس الفتى من يقول كان أبى»، ومن شعر أمير الشعراء أحمد شوقى «إنما الأمم الأخلاق ما بقيت .. فإن همو ذهبت أخلاقهم ذهبوا»، وقال حكيم: «كل شيء إذا كثُر رخص، إلا الأدب فإنه إذا كثر

الخوارزمي من أوائل علماء الرياضيات المسلمين (٧٨١ م خوارزم، أوزبكستان – ۸٤٧ م بغداد، العراق) ساهمت أعماله بدور كبير فى تقدم الرياضيات فى عصره، عندما سُئل ذات يوم عن الإنسان، أجاب: «إذا كان الإنسان ذا أخلاق فهو يساوى (۱)، وإذا كان ذا جمال أضف إلى الواحد صفرا فيصبح ١٠، وإذا كان ذا مال أضف صفرين فيصبح العدد ١٠٠٠، فإذا ذهبت الأخلاق ذهب العدد (١) وبقيت الأصفار التي لا قيمة لها».

تعلمنا منذ مولدنا ومن خلال آبائنا ومدرسينا وبيئتنا ومجتمعاتنا أيضا أشياء مهمة جدا في حياتنا منها ضرورة التحلى بصفات الأدب والتهذيب. وهذا تماما ما يعنيه البقاء في الخلف عندما يكون شخص ما واقفا أمامك في طابور، أو أن أقف لتحية من يأتي إليّ مصافحا،



• الرواقي

أو (إن لم يكن الصمت التام) فالكلام همسا أو حتى بالإشارة أثناء محاضرة أو عرض فني في الأوبرا مثلا أو مباراة في التنس وفيما بين ضربات البداية». أتذكر مرة، في ثمانينيات القرن العشرين، أثناء حضورى مباراة تنس، أننى سمعت عبارات استنكار واحتجاجات لا أنساها عندما أبديت استيائى الصامت من ضوضاء تشجيع بعض الحضور، تماما كما يتصرف بعض السائقين غير المؤدبين خلفك عندما تقف بسيارتك في إشارة المرور الحمراء.. كما يعنى الأدب أيضا التصرف بشكل مختلف تماما عندما تحضر جنازة عن الطريقة التي تتصرف بها في حفلة، وتتعدد المواقف والسلوكيات المصاحبة لها بلا نهاية. وأستطيع أن أؤكد بثقة تامة أن هذه السمة (الأدب) يمكن للإنسان أن يتعلمها بسهولة.

كيف نعزز صفة الأدب لدينا؟ يجب ألا يشكل ذلك أي صعوبة إَذَا بذلنا جهدا إضافيا في مراعاة ما نقول قبل أن نقوله. فكر مرتين في كلماتك قبل أن تخرجها من فمك وتجنب دائما أى كلمات أو انفعالات سلبية. علينا جميعا تشجيع أنفسنا على التكلم بأدب مستخدمين كلمات مثل: «حضرتك» و»من فضلك» و»لو سمحت» و»شكرا» و»عفوا» و»لا مؤاخذة» و»أسف» و»بعد إذنك»، حتى مع أقرب الناس إلينا، فتصبح عادات لصيقة بنا. كما أن ردود أفعالك المغلفة بالشكر من شأنها في النهاية أن تحسم مواقف كثيرة لصالحك وخصوصا بعد أن تتعود مثل تلك الكلمات في مختلف المواقف. وتحضرني هنا حكاية سمعتها مرة من صديق



•الخوارزمي

منياوي ولا أنساها، اسمح لي عزيزى القارئ أن أرويها لك باختصار: سأل بائع العسل الذي يبيع قليلاً جاره بائع الخل الذي يِبيع كثيراً: «لإحظت أنك تبيع أكِثر مِنى كثيراً مع أنك تبيع خلا وأنا أبيع العسل،» فقال له جاره: «الحكاية بسيطة، فأنا أبيع الخل بلسان العسل، أما أنت فإنك تبيع العسل بلسان الخل».

٤- الذكاء العاطفي: لا تكفى مجرد كتابة فقرة في هذا الموضوع الواسع. وللمبتدئين والناشئة يمكن القول باختصار إن الذكاء العاطفي يعنى ان تعرف بالتحديد كيف يكون عليه رد فعلك وأن تتصرف بحصافة في موقف معین أو تجاه مشاعر أو أحاسيس أو عواطف الأخرين ويشير إليه البعض على انه قدرة الشخص على إدارة عواطفه الخاصة على النحو المناسب.

كيف نقوًى ذكاءنا العاطفى؟ يمكننا ذلك إذا حاولنا فهم وتطبيق «النموذج المختلط» الذي تكلم عنه عالم النفس الأمريكي والكاتب والصحفي العلمي، دانيال جولمان ومؤلف الكتاب الرائع «Emotional Intelligence»، وهو يتناول المكونات/ السمات الخمس الرئيسية للذكاء العاطفي:

- الوعى بالذات: بما يعنى معرفة وفهم أمزجتك وحوافزك الخاصة وتأثيرها على الآخرين ولتحقيق ذلك، عليك أن تستطيع مراقبة انفعالاتك والتعرف على عواطفك في مواقف مختلفة: ويُظهِر الرشد العاطفي في هذه السمة كلا من: الثقة، وحِس المرح (الضحك حتى من النفس)، الوعى بانطباعك عن الآخرين (يمكنك قراءة ردود أفعالهم لمعرفة كيفية فهمك لها). التنظيم الذاتي: بمعنى التحكم

في رغباتك وميولك. فبدلا من الاندفاع بتصرف سريع يمكنك أن تأخَّذ فرصتك في التفكير قبل القيام برد الفعل. عبر عن نفسك على النحو المناسب، ويُظهِر الرشد العاطفي هنا: ١) أنه يمكن الاعتماد عليك، فأنت تتحمل مسئولية أفعالك وكلماتك، و٢) أنك ترحب بالتغيير، و٣) عندما يشتكي منك أحدهم بوقاحة فإنك لا تقابل ذلك برفق أو شفقة، إنما بحسم وبطريقة لا تصعّد بها الموقف (وفي هذه النقطة ربما تقدِّر أن شخصا ما يعبر عن غضبه تجاهك قد لا يكون في حقيقته غاضيا منك أنت بالذات، وأن غضبه ناشىء عن سبب أخر أو شخص آخر ولكنه يحاول أن يجد طريقة لتنفيس ذلك الغضب، ويطلق الخبراء على هذا السلوك عبارة «الرشح الانفعالي» فالشخص غاضب من وائل، لكنه ينفس غضبه عليك)

- التحفيز الداخلي: إحدى علامات التحفيز الداخلي هي الرغبة في التعلم، كما يمثل تطوير الذات، علامة أخرى، فى مقابل السعى وراء زيادة الإمكانيات وتحسين نمط الحياة (فالسعى وراء المال وتحسين نمط الحياة هومحفز خارجي) ويُظهر الرشد العاطفي في هذه السمة: المبادرة والالتزام باستكمال مهمة ما، والمثابرة والثبات في مواجهة الشدائد.

- التعاطف: القدرة على فهم ردود الفعل العاطفية للآخر. وهي ممكنة فقط عندما يحقق الشخص وعيه الذاتي، فنحن لا نستطيع فهم الأخرين حتى نتمكن من فهم أنفسنا. ويُظهر الرشد العاطفي في هذه السمة: إدراك عواطف الآخرين والانتباه النشط



لاهتماماتهم، والقدرة الاستباقية فى توقع احتياجات الآخرين واتخاذ الخطوات المناسبة حيالها، والسلوكيات الاجتماعية المناسبة: فالكياسة في المكاتب مثلا لا تحبذ المواجهة المباشرة لشخص عنیف او متصلب بشان حادث معين.

- الإدراك الفورى: لعلامات أو إشارات يمكن من خلالها الوصول إلى مواقف مشتركة، لإدارة وبناء علاقات وثيقة وتظهر هذه السمة: التواصل عن طريق الإصغاء والاستجابة المناسبة، والتأثير والقيادة بالقدرة على إرشاد وتوجيه وإلهام الآخرين، وإدارة النزاعات بالقدرة على تلاشى المواقف الصعبة عن طريق المفاوضة والإقتاع.

٥- الانضباط: عن سيدنا على بن أبى طالب، أن رسول الله، صلى الله عليه وسلم، قال: «أفضل الجهاد من جاهد نفسه التي بين جنبيه.» يعلمنا الانضباط التحكم فى النفس وأن نتصرف وفقا لمجموعة من القواعد، والعادات والتقاليد، والأعراف، والقوانين والسياسات والمبادئ التوجيهية الأخرى. فالشخص المنضبط هو شخص يرغب في الانصياع لطرق نظامية في بيئة معينة. ويعلمنا الانضباط: التحكم في الذات بما يحقق قبول أعضاء المجتمع الأخرين لنا.

كيف نقوًى انضباطنا؟ نستطيع ذلك كلنا من خلال خطوات يمكن أن تشكل لنا عادات يومية، مثل:

أن نسمح لأنفسنا بأخذ فواصل للراحة، وأن نكافئ أنفسنا بعد نجاحنا حتى في أعمال صغيرة، وألا ننتظر حدوث الأشياء بل نبادر بالتغيير اللازم إذا لزم، أو بالأدق عندما يلزم، وأن ندفع أنفسنا على الطريق بان نخرج من دوائرنا المريحة حيث نحن.

7- **الاجتهاد:** قال رسول الله، صلى الله عليه ٍوسلم: «إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملا أن يتقنه». إن بذل الجهد في العمل الذى تقوم به هو الطريق الأهم والضرورى لنيل المصداقية فالناس سوف يعلمون بحقيقة ما تقوم به في عملك، وأحيانا تكون هذه السمة هي تماما ما يجعلك تكسب قلوب الكثيرين.

كيف تزيد اجتهادك؟ الأمر بسيط. قل لنفسك إنه لا يوجد طريق مختصر في الحياة (لا توجد تخريمة)، ولا يأتي شيء بسهولة. وبنهاية كل يوم، تستطيع كتابة يوميات لتسجيل أي مهام تكون قد أنجزتها حسنا وتسهم فى تحقيق إهدافك بعيدة المدى. ضع اثنتين أو ثلاثة من تلك المهام على قائمتك لكل يوم. من اقوال بنيامين فرانكلين، وكان أحد الأباء المؤسسين للولايات المتحدة الأمريكية: «الاجتهاد هو أساس

٧- الصبر: الصبر جميل يقول الله تعالى في سورة النحل: «.. ولئن صبرتم لهو خير للصابرين (١٢٦) واصبر وما صبرك إلا بالله .. (۱۲۷). وفي الحديث

الشريف: «عجبا الأمر المؤمن إن أمره كله خير وليس لأحد إلا للمؤمن، إن أصابته سراء شكر فكان خيرا له، وإن أصابته ضراء صبر فكان خيرا له.»، رواه مسلم. وعن»ابی هریرة، رضی الله عنه، أن رجلا قال للنبي، صلى الله عليه وسلم: اوصنى، قال»: «لا تغضب » فردد مرارا قال: لا تغضب، « لا تغضب» فردد مرارا قال: لا تغضب، رواه «البخارى«.

شئنا أم أبينا، يرجع كثير من المضايقات التي تواجهنا كل يوم بشكل أو بآخر للناس الآخرين. هل تأخرت في المرور؟ ربما يكون السبب ازدحام أناس كثيرين على الطريق، أو عدم التنظيم في الشارع. هل تعطلتُ الإنترنت؟ ربما يكون السبب كثرة أخطاء الناس المستخدمين تسببت فى فشل الملقم الرئيسي Main Server. الخطأ البشرى وارد، وهو شيء طبيعي، ولكن لا يعنى ذلك أن علينا أن نبحث عن شخص ما لإلقاء اللوم عليه.

كيف نقوًى عادة الصبر لدينا؟ تنادى الإعلامية الشهيرة اوبرا وينفرى بأن الصبر هو مهارة اجتماعية. فبدلا من الانخراط فى لعبة اللوم، مارس الصبر باستخدام تقنيات التأمل وقبل الانفجار في نوبة غضب، فكر لبضع ثوان فيما أغضبك، وحدِّد بالضبط ما جعلك تغضب. وبعد تحديد ما حفزك على الغضب، خذ نفسا عميقا وببطء، مرة بعد أخرى. أغمض عينيك بينما

تتنفس وعد لعشرة. فكر في اللحظة الآنية كنشاط «تختبر» به صبرك، وليمكنك النجاح في الاختبار، عليك أن يتقوم برد فعل منطقى ومعقول وبناء. تصور في ذهنك رد الفعل المثالي وحاوله في كل مرة. هذه الممارسات، حقيقة، لیست سهلة، لکن کل شیء یمکن إجادته بالتمرين لتصبح عادات لدينا.

 ٨- الدوق: قال رسول الله، صلى الله عليه وسلم: «إنكم لن تسعوا الناس بأموالكم ولكن يسعهم منكم بسط الوجه وحسن الخلق». رواه مسلم عن ابی هریرة، رضی الله عنهماً.

غنى عن القول أننا لكي نكون اجتماعيين علينا أن نتعلم «الدماثة». وللتحديد، تعنى الدماثة قدرتنا على التكيُّف مع الأخر/ الأخرين في موقف معيّن. هل تميل للبقاء في الكهف كالنَّسَّاك؟ أم تحب الانخراط في المجتمع، والضحك والدردشة مع الناس حول موضوعات الحياة؟ إذا زدنا مهاراتنا الاجتماعية، سنرى زيادات متناسبة في قدرتنا على التعلم الأكاديمي. ولا يعني هذا أن المهارات الاجتماعية تجعلنا أكثر ذكاءً، بقدر ما يعنى أن هذه المهارات تجعلنا أكثر قدرة على التعلم. والشخص الاجتماعي تجد لديه دائما صديقا أو اثنين أكثر من راغب في المساعدة. وقد يعلمك غريب قابِلته مرة واحدة فقط شيئا يمكن أن يفيدك مستقبلا في رحلة الحياة.

كيف نكون أكثر دمائة؟ أفضل طريقة يمكننا أن نرفع بها مستوى ذوقتا هي أن نلقي بأنفسنا كلما أمكن وسط الناس. تعوَّد أن تتخرط في التحدث مع الناس محطة القطار، في صالون الحلاقة، في بالمطار، في صالون الحلاقة، في عيادة الطبيب، في مكان عملك عيادة الطبيب، في مكان عملك الأسئلة المناسبة بأدب، وعندما الأسئلة المناسبة بأدب، وعندما يكون لديهم ما يقولونه اصغ بعناية وأجب الإجابات الملائمة وبما يليق وأجب الإجابات الملائمة وبما يليق. .. تمرن .. ومارس، واستفد.

٩- الإصغاء: لا يكتفى الناجعون بمجرد حسن الحديث، فهم أيضا مستمعون جيدون ويولون أهمية متساوية لما يريد الأخرون قوله. وبدون القدرة على الإصغاء بعناية، لن يستطيع أى منا أن يتعلم أو يتبادل المعلومات، أو يفهم ويميّز النقد الإيجابي عن غيره.

كيف نحسن إصغاءنا؟ مارس عادة (كل بدوره). فمثلا: إذا كنت تتحدث مع شخص آخر، لا تحاول أن تسيطر على المناقشة أو تتسيدها بأن تصبح أنت المتحدث الوحيد. لاحظ كمية المدخلات التي تقوم بطرحها من ناحيتك في مقابل ما يريد الآخر طرحه من أفكار. إذا كان ما تقوله يشكل فعلا لأن تزيد من صمتك وتكثر من إنصاتك.

ويسعدنى أن أكرر هنا قول أحد عظماء الفلاسفة الرواقيين، زينون الإيليالى، المعروف فى التاريخ باسم «زينون الرواقي» (٣٣٦قم، قبرص): «إن لنا لسانا واحدا وأذنين، لنعلم أننا ينبغى أن ننصت أكثر مما نتكلم.»

10- التسامح والغفران: يقول الله تعالى فى القرآن الكريم: «وعباد الرحمن الذين يمشون على الأرض هونا وإذا خاطبهم

الجاهلون قالوا سلاما»، الفرقان – ٦٣. وكل الرسالات السماوية كانت تحمل أساسا نفس الرسالة، وهي الحب والرحمة والتسامح، والشيء المهم هو أنها يجب أن تكون جزءا من حياتنا اليومية. إن كبت مشاعرنا وحمل أحقاد داخل قلوبنا لا يزيد علينا الضغوط نقط، بما يلحق الأضرار بصحتنا، لكنه أيضا يقلل من الفرص غير المرئية وإلكامنة والمنتظرة التي يمكن أن تتاح لنا من خلال العلاقات الجيدة مع الناس.

كيف نزيد قدرتنا على التسامح؟ عن أبي هريرة، رضي الله عنه، قال: قال رسول الله، صلى الله عليه وسلم: «مازاد الله عبدا بعفو إلا عزاً». فكر: من أين يأتي الأذي؟ هل تعرضت يوما لموقف حيث كنت أنت نفسك غير عادل تجاه شخص آخر؟ تخيّل فى موقف مماثل، كيف تشعر إذا لم يسامحك فيما اقترفت. إن التسامح لا يُضعِف المُتسامِح، بل إنه في الحقيقة يقوِّيه. وهذا بالضبط ما نحتاج أن نتعلمه لنسامح الآخرين عندما يخطئون في حقنا. وعلينا أن نتذكر هذا القول السديد: البادئ بالاعتذار هو الأشجع، والبادئ بالمسامحة هو الأقوى، والبادئ بالنسيان هو

11- المرونة: يعرِّف البعض المرونة بأنها الجودة التى تتميز بها ردود أفعالنا حيال الأشخاص أو المواقف. إنها، باختصار شديد، قوة نفوسنا على البقاء بمنأى عن الأذى، بل والازدهار رغم صعوبات (اختبارات) الحياة. لا يعتبر الطريق، بل إنهم يقيِّمون الموقف المرنون أن الفشل هو نهاية ويتسلحون بالتعلم منه لتعزيز وتسلحون بالتعلم منه لتعزيز عديات مستقبلية.

كيف نقوى مرونتنا؟ توضح الرابطة النفسية الأمريكية بأن المرونة يمكن تعلَّمها من خلال بناء والحفاظ على علاقات قوية مع الآخرين. ومثال ذلك: أن العائلة والأصدقاء موجودون دائما لمعاونتك في الأزمات وخلال الأوقات الصعبة

17- روح المسئولية: من السهل التخلص من مشكلة ما بأن يقول أحدهم: «لا أعرف.. لست أنا». لكن الناجحون يتفهمون مشاكلهم ويعترفون بأخطائهم، ويتحملون مسئولية أفعالهم، وحتى إذا لم تكن مسئوليتهم المباشرة، إلا أنهم يحاولون تحسين الموقف.

كيف نعزز روح المسئولية لدينا؟ اعترف بأفعالك، أولاً بإدراك ما أنت مسئول مباشرة عنه. ربما كان ذلك هو الواجب المدرسي بالنسبة للطالب، أو العمل المنزلي لربة البيت، أو العمل الوظيفي أو المخلفات اليومية بالنسبة لنا العامة مسئولية جميع الناس. جميعا، القمامة ونظافة الأماكن العامة مسئولية جميع الناس. وأخيرا، احتو المشكلة وقم بالتصحيح الواجب.

10- القيادة: على عكس الاعتقاد الشائع بأن القادة يولدون قادة، فالحقيقة أن القيادة يمكن تعلمها بالتعهد والتمرين والممارسة، ومن الأقوال المعروفة هنا: «اعمل ما تبشر به وتعلم قبل أن تعلم»، وها حيانا يحتاج الناس أن يتبعوا هم ما ينصحون به الأخرين»، وهلا ما تبشر به»، وهغير لك أن تحاذى ما تبشر به»، وهغير لك أن تحاذى أفعالك أقوالك».

كيف نقوًى قدرتنا على القيادة؟ ستيوارت فريدمان (واشنطن دى سى) الأستاذ بمدرسة إدارة الأعمال بجامعة بنسلفانيا الأمريكية ومؤسس

ومدير برنامج «وارتون» للقيادة ومخطَّط «وارتون» المتكامل للعمل والحياة، ينصح بأن القائد عليه أولا أن يكتشف ما يتفرّد به لتخصيا، ثم القيام بالخطوات التالية: أن يقوِّى حماسته، ويعزز مهاراته، ويطابق اهتماماته مع قيمه ومبادئه، ويعرف حدوده، وأن يحتضن التغيير.

11- طلب العون: ربما توقعت سابقا أن يطلب منك أحدهم ساعدة، وصدق ما توقعته وقمت بتقديم يد العون له. الحياة أخذ وعطاء.. ما قد يأتى لاحقا هو أن تطلب أنت العون في موقف ما. وأحب أن أؤكد هنا على أن طلب المساعدة يجب ألا يتم بأى حال من الأحوال إلا عند وجود احتياج فعلى لا يستطيع المرء إزاءه أي شيء، ويجب ألا يكون أبداً وسيلة للتسلق على أكتاف الآخرين أو العيش على حسابهم كما تفعل الطفيليات.

كيف تعزّز هذه الهارة الا يتردد الناجحون في طلب العون في أوقات الشدة. والواقع أن هذا طريق ذو اتجاهين إن هذه المهارة الاجتماعية لا تحسّن فقط العلاقات فيما بين البشر، بل إنها تسمح أيضا بخلق فرص عديدة للنجاح من خلال مساعدة الأخرين.

١٥- الأمانة: سواء كنت تبنى علاقة عمل أو صداقة، فكل واحد يريد أن يبحث عن ويتعامل مع أناس حقيقيين، لا وهميين، ولا أحد يريد أن يظل في علاقة عمل هلامية او صداقة زائفة. ومن ناحية أخرى، تنطبق هذه الحقيقة علينا نحن أيضا. تتنازع الإنسان منا أحيانا وفي مواقف بعينها رغبته في الجمع بين الأمانة واللطف، فكيف لنّا أن نتخلص من هذه المعضلة؟ الحل هو في إيجاد التوازن بينهما، لذا، أقول: كِن أميناً بلطف. حين يريد المرء أن يتلطف، فإنه قد يميل لإعطاء معلومات غير حقيقية أو غير كاملة أو غير دقيقة، كي يبتعد بشكل ما عن صدم الأخر. لكنه حين يبالغ ويذهب بعيدا ودائما في اللطف هكذا قد يعطى انطباعا للغير بأنه شخص كذاب أو مخادع. يقول رسولنا الكريم، صلى الله عليه وسلم: «إن الرفق لا يكون في شيء إلا زانه، ولا يُنزع من شيء إلا شانه». والمفتاح هنا أن نكون لطفاء وفي الوقت نفسه نكون امناء.

