كيمُ تُتَكْلِص مِنْ الثَّلِقِ؟

- القلق هو الشعور الذي يصيبك بالاكتئاب والاضطراب عند التقكير فيما سيكون من أمر المستقبل ماذا لو فشلت ؟ ماذا لو رفضك الآخرون ؟

ـ إنه سلسلة من الأفكار والهواجس والتخيُّلات السلبية التي تقتحم العقل الواعي بطريقة لا سلطان لك عليها.

- كيف يتسنى لك أن تعيش حياة إيجابية وداخلك هذا القلق.

ـ كيف لك أن تحيا ولديك القدرة على الإحساس بالمتعة والسعادة والنجاح والصحة الجيدة وإقامة علاقات حب ناجحة وسليمة وداخلك:

هل تعانى من:

ـ متاعب جسمانية كالأرق والصداع وآلام الظهر والتوتر الشديد والذعر.

علاقات مضطربة بين الأسرة وفي العمل وبين الأصدقاء.

ـ سوء الأداء في العمل وانخفاض القدرة الإنتاجية والأزمات المالية الطاحنة.

- انعدام الثقة بالنفس واحتقار الذات والأكتئاب.

ـ لكى تنتصر على القلق وتسعد بأن تعيش حياة إيجابية لديك خمسة مخططات ووسائل إذا أتقنت استخدامها تخلصت من القلق نهائيا وهذه الوسائل هي:

١ ـ فتش عن السبب الحقيقي وراء القلق.

٢ ـ اعرف الحلول والبدائل المتاحة أمامك.

٣ ـ ضع تصورا محددا لأهدافك.

٤ - أقدم على المجازفة.

٥- دع المشكلات تمر.

و إذا ما تناولنا كل وسيلة بشيء من التفصيل نجد أن هناك نوعين من القلق وهما قلق «نافع» وهو الذي يقود الفرد إلى العمل البناء، وقلق «ضار» وهو الذي يدمر صحة الإنسان ويقضى على قدراته على الإنتاج وعلى احترامه لذاته ونحن هنا نسعى نحو تحويل الضار إلى نافع لذا نبدأ ب:

١ ـ فتِّش عن السبب الحقيقي وراء القلق:

داخلك وداخل كل إنسان دوافع تبعث على القلق، هذه الدوافع إذا لم تعرفها وتفتش عنها تجد نفسك في حالة ذعر دائم تخشى



القلق النافع هو الذي يقود الفرد إلى العمل البناء

من كل شيء تجد نفسك تخشى: - العلاقات مع الآخرين: هل هناك من يحبذ الكلام معى أو

يحبني أم تعيش وحيدا. - المظهر: حيث السمنة المفرطة والنحافة المفرطة والمظهر الذي تراه لا يتناسب وشخصيتك.

ـ إرضاء الآخرين أو عدم إرضائهم وكيف ترفض ما يطلبه منك الآخرون دون أن تجرح مشاعرهم وكيف تكون حازما.

- الأداء في العمل وعدم أدائه بالكفاءة المطلوبة.

بخلاف العديد من المظاهر الأخرى، هذه المظاهر متشابهة

لدى غالبية البشر وينتج عنها ثلاث نتائج وهي:

١- نقص في احترام الذات والشعور بقيمتها وهو الشعور بأنك تتعامل مع الآخرين بوجه آخر غير وجهك الحقيقى وأنهم لو اكتشفوا حقيقتك فسوف يرفضونك ويلفظونك.

٢- نقص الثقة بالنفس وهو الشعور بعدم القدرة على التكيُّف. ٣- نقص في القدرة على اتخاذ القراروحل المشكلات وهو الشعور بأنك قليل الحيلة وسلبى ويملأ نفسك الاستياء من كل شيء.

وبسرعة يتكون سيناريو وحوار

القلق داخلك ويتحدد في عبارات محددة مسبقا كالتالي:

- ماذا لو ؟
- كيف سأعمل هذا الـ ... ؟
 - لا أستطيع ...؟
 - لا أعرف كيف ...؟
 - تلك غلطتي أنا ...؟
- لماذا لا يقوم فلان ما ب...؟
 - يالى من ... فاشل؟
- كيف وصلت إلى هذه الدرجة من الـ؟
- ماذا سيظن الناس بي لو ... ؟
- يجب عليّ أن ...

بداية الطريقة المثلى لتحديد نوع النقص الذي يسبب لك القلق ويمنعك من القيام بأى خطوة إيجابية عملية هو أن تكتب ما يحلو لك من «فضفضة» وتفريغ للأفكار والوساوس التي تملأ نفسك، وما الفروض والأحكام التي تضعها لذلك، وهل تشبه أسئلتك تلك الأسئلة التي ذكرناها من قبل؟ هل تدل هذه الأسئلة على نقص في احترام الذات أو الثقة بالنفس أو القدرة على اتخاذ القرار وحل المشكلات؟

إذا كان الأمر كذلك فعلا فأنت على حق في قلقك هذا.

- تصرّف بشكل عملى حتى تملك زمام الأمور
- اكتب قائمة بالمزايا التي ترى أنك تتحلى بها في شخصيتك واقرأها لنفسك كل صباح فهذا سوف يزيد من احترامك لذاتك وتقديرك لها.
- لا تلق بالا لما أنت فيه الآن من ضعف فغدًا سوف تصل للهدف
- وتنجح. هنئ نفسك على نجاحك في الخطوة الأولى.
- حدِّد هدفًا لنفسك وهو أن تتغلب على أي معوقات ومصائب تسبب لك قلقًا بدون أن تعرف كيف تصل لطريقة للوصول إلى هذا الهدف.

٢- اعرف الحلول والبدائل المتاحة أمامك:

لا شك أنك عندما تدرك

أن هناك العديد من الحلول والخيارات للمشكلة التى تواجهك فسوف تكون أقل توترًا الذى تعانى منه، الذى ساعدتك الوسيلة الأولى على اكتشافه ، مع ملاحظة أن الشخصية القلقة تعجز دائمًا عن رؤية خيارات عادة ما تتطلب تغييرا في السلوك والتفكير وحتى تنتقل الوسيلة الثالثة بنجاح يتطلب ذلك منا هنا أن نقوم ب:

- استبدال السيناريو الحالى للقلق بآخر أقل قلقًا وأن ترفض السيناريوالحالى رفضًا قاطعًا.

- الابتعاد تمامًا عما يسبب لك القلق أساسًا فارفض رفاق القلق وذهن القلق وسلبية القلق.

- ابدأ فى شحد أفكارك وتجميع أفكارك حتى تنجح فى الوصول إلى بدائل متعددة للمشكلة التى أنت بصددها عن طريق:

* اختر الأشخاص الموضوعيين العقلانيين وليسوا أصحاب التفكير العاطفي.

* ابحث عن متخصص في

مشكلتك وخبير بها، فإذا كانت مادية عليك بمن هو مشهود له بالكفاءة أو من حقق نجاحات ملموسة فيها وهكذا.

- ضع مبدأ أساسيا فى التعامل وهو أنك لا تطلب مستمعا يشفق عليك أو يتعاطف معك ولكنك تريد حلولا موضوعية وحاسمة.

* شجّع من تتكلم معه على النطق بكل ما يطرأ على باله حتى ولو كان اقتراحا غريبا للمشكلة.

* ابتعد عن التعليقات التي لا تجدى مثل: «طيب .. ولكن» .

* نظّم وقتك وخطّطه وحدد الأولويات والمهام.

- ابتعد وقاطع رفاق القلق، فقط صاحب وصادق وفكّر مع ذوى التفكير الإيجابى والسلوك العملى الناجح ولا تلعب مع الفاشلين، وتذكر أن الإنسان الذى يعانى من عقد النقص لا ينجذب له إلا الأفراد الذين لا يضعون شروطا خاصة عند اختيار من يصاحبونهم، فكلهم تجدهم غثاء وعلى شاكلة واحدة.

- اقطع الطريق على التفكير السلبي المسيطر عليك ولا تفكر

مطلقاً في:

ماذا لو ؟ ماذا سيقول الناس عنى ؟

- إذا ما حدثت في حياتك أمور تثير القلق اخفض رأسك للعاصفة حتى تمر وهذا ليس ضعفا بل اعتراف بحجم المشكلة لا تناطح أو تهادن القلق في مشكلتك، فنحن هنا ناجحون، لا عودة أخرى للقلق وليكن في ذاتك إرادة الشفاء.

- إذا تملكت نفسك فى هذه الوسيلة فقد انحصر القلق داخلك وبدأ تحول القلق من ضار إلى نافع ومن سلبى إلى إيجابى. هننً نفسك على نجاحك فى

الخطوة الثانية.

7- ضع تصورًا محددًا لأهدافك:
الهدف هو الغاية التى نبذل جهودنا في سبيل الوصول إليه، وكلما توافرت لديك مهارة وضع فدرتك المتميزة على التصور إلى وسيلة نافعة لتحقيق أهدافك الإيجابية، وكلما كان تفكيرك في جوانب مشرقة وتصورك لما



د. علاء فرغلى استشاري الطب النفسي

هو حسن تضاعفت قدرة عقلك الباطن على إطلاق سراحك من أسوار القلق وحمايتك من الأمراض النفسية والجسمية، وحتى تستطيع وضع تصوَّر لأهدافك لا بد أن تعرف كيف يعمل عقلك الباطن؟

تصوّر أنك في يوم من الأيام جلست تفكر في هدوء بعقلك الواعي وتقول: أريد أن أحقق نجاحا كبيرا في عالم الأعمال والمال وفجأة يطير الحلم حين تصلك رسالة مطلوبا فيها أن تسدد مجموعة من المستحقات المالية مطلوبة فورًا ، سيحل الخوف داخلك فمن أين لك بكل هذه المبالغ ويبدأ التوتر والإحساس بالفشل في التعامل مع المال والتجارة.

■ والسؤال الآن:

هل استقبل عقلك الباطن رسالتك الأولى فى رغبتك فى النجاح الكبير فى عالم الأعمال والمال؟ بالطبع لا، إن جهاز استشعاره لم يلتقط الا توترك وخوفك وحوارك السلبى مع نفسك وسيناريو الإفلاس الذى أبدعه خيالك فكيف تكون استجابته إذن؟

أنه ينطلق بسرعة الصاروخ قائلًا: أنا سأفشل بل أنا فاشل ويشرع في تأكيد هذا بكل همة ونشاط مؤكدًا بكل قسوة على الحقيقة التي أدركها فيزيد من مشاعر الخوف والإخفاق واحتقار الذات، حتى يعيش تمامًا هذا الموقف ويسقط في دوامة من القلق ما لها من قرار، وحتى تنصر على عقلك الباطن



القلق الضار هو الذي يدمر صحة الإنسان ويقضى على قدراته على الإنتاج

في وضع تصور لأهدافك وحتى تغيّر من عاداتك حيال القلق من السلبية إلى الإيجابية ،

عليك به:

- ليكن لديك إيمان قوى بأن الله عز وجل سيعينك على التغيير.

- استجمع كل البدائل المتاحة فى الوسيلة السابقة حتى يمكنك التغيير في حياتك.

- استخدم لهجة إيجابية في كتابة تصورك لأهدافك.

- إرخ عضلات جسمك تماما ثم صوِّر بخيالك نهاية سعيدة للأحداث بدلا من الكارثة.

- أكد لنفسك دائمًا أنك هادئ فعلًا ولا يساورك أي قلق.

- قم باتخاذ خطوات عملية كي تحقق التغيير المنشود.

- تصرف كأنك قد تخلصت من كل الهموم التي كانت تثقل

إذا استطعت القيام بهذه الخطوات مع الحفاظ على النظرة التفاؤلية للحياة فقد قاربت على تحقيق النجاح فعلا، وعندئذ سوف تصدر منك رسالة جديدة لحياتك تحمل تصورا محددا لأهدافك الجديدة التي ترغبها والتي تعمل على تحقيقها ويدعمك في ذلك عقلك الباطن حيث يقوم باتخاذ إجراءاته لتحقيق هذه الأهداف بدلا من قتلها وسد الطريق أمامها بمزيد من القلق.

نهايةً.. كن واثقا من وضع هدفك و تذكر مقولة «إبراهام لنكولن»: من الناس من يشعر بالسعادة بقدر ما حدّد لنفسه إن قليلا فقليل وإن كثيرا فكثير».

ثم اكتب الأهداف كيفما كانت واختر أفضل الوسائل لتحقيق هذه الأهداف ولا تنس أن تسجل هذه الأهداف كتابة واترك فراغا صغيرا بجانبها لتسجل فيه كلمة «تم إنجازه» بعد الانتهاء منه.

٤- أقدم على المجازفة:

لاشك أن تعرض المرء للهزيمة هو دائما حالة مؤقتة إلا أن الاستسلام يجعل منها حالة دائمة، ولذًا لا بد من المجازفة، وهذه المجازفة ترتكز على ثلاثة أمور وهي أن تجازف بالتالي:

أ- تغيير طريقة تفكيرك:

وهذا التغيير يتطلب منك أن تتبين متى تفكر بشكل سلبى وبعدها عليك أن تختار بمحض إرادتك أن تفكر وتوصِّل رأيك للآخرين وتتصرف بشكل إيجابي، بتعبير آخر نريد أن نقول إن عليك أن تتحرك وتعلم الحسم مع نفسك ومع الأخرين، فحين تجازف بالتفكير الحاسم سوف تخرس ذلك الناقد الداخلي اللاذع الذى يلهب ظهرك بسياط القلق والخوف من الوقوع في الخطأ أو التقصير أو الفشل والتعامل مع الآخرين بشكل حاسم يؤكد لعقلك الباطن أن اعتزازك بنفسك مازال سليما لم يمس، فتأتى أفعال الآخرين من صورة استجابة لهذا التأكيد مع إقامة صرح الثقة ودعمه ضد أية مخاوف مستقبلية.

واحذر هنا من النقد الداخلي حتى لا يشوِّه إدراكك للأمور بطرق مختلفة حيث يفرض عليك: - الكمال: وهو وضع معايير للأداء غير واقعية ومبالغة فيها

- حمى الرفض: وهي المبالغة في حجم الشعور بالرفض والنبذ. - البؤرة السلبية: وهي رؤية المواقف السلبية - التي لا تتغير -

- رفض الإيجابيات: وهي أن كل شيء في حياتك حتى الجوانب المضيئة ما هي إلا سلبيات.

- النظرة السوداوية: وهي مغالطة النفس والاستناد إلى حقائق إيجابية أو محايدة

للتوصل إلى نتائج سلبية.

- التهويل أو التهوين: فتهويل الواقع يتحول إلى سيناريو مزعج مثير للقلق. وتهوين حجم كل عمل طیب تقوم به حتی یختفی تماما ويصبح بلا قيمة.

- الوهم.

- التقيُّد الشديد بالأمور.

- الشخصية المغلوطة: وهو الأسلوب الذي يدفعك إلى أن تصدر على نفسك حكما بالإعدام بسبب خطأ واحد وقعت فيه.

- أسلوب تفكير «أنا السبب» الأساليب السابقة عليك أن تلقى عليها نظرة كلما ساورك القلق فإذا وجدت أن ناقدك الداخلي يشوِّه الحقيقة ويحرِّفها أمام عينيك فاشرع في كتابة الطريقة المثلى التي سوف تتبعها لإصلاح مسار تفكيرك وأعد برمجة عقلك الباطن.

ب - تغيير أقوالك وأفعالك: وهذا يعنى أن تتعامل بحسم مع

والآن اسأل نفسك: إلى أي مدى تكون حاسما في أقوالك عند وقوع خلاف بينك وبين الآخرين؟

هل تكون صادقا مع نفسك تماما وتعبر عما يجيش في داخلك أم أن مشاعرك لا تهم في رأيك وهكذا تهملها وتعيش في قلق وتوتر وغضب. وحتى تصل لدرجة الحسم في تعاملاتك مع الناس لابد من:

- التخطيط للتعبير عن مشاعرك.

- صف المشكلة تماما وصفا

- اكتب البدائل المتاحة لمعالحة - خطّط لتوصيل مشاعرك

دقيقا.

للآخرين حول المشكلة.

- تدرّب على توصيل مشاعرك

- أهدأ وضع تصورا وأكد لنفسك أنك تتصرف بحسم.

- تعامل مباشرة مع الشخص المعنى بالمشكلة.

- لا تلق بالا بالعواقب.

والواقع يقول إن ردود أفعال الناس تتباين تباينا كبيرا حسب طبائعهم وعدم استجابة البعض شيء طبيعي ولا علاقة لديك أنت شخصيا وحتى إذا لم يوصلك السلوك الحاسم إلى النتيجة المرجوة فاعلم أنك قد حصلت على مكسب كبير وهو سد النقص في احترام الذات والثقة بالنفس والقدرة على اتخاذ القرار وحل المشكلات وهذا بلا شك إنجاز.

٥- دع المشكلات تمر:

إذا ما انتهجنا الطرق السابقة لحل المشكلة التي تؤرفنا ولم تحل لم يبق أمامنا سوى التغاضي عن المشكلة، أي دع المشكلة تمر، فإذا فعلت ذلك تصبح أعصابك أهدأ وتفكيرك صافيا فتتمكن بالتالي من حل المشكلات التي تظن أن لا حل لها وابدا واسأل نفسك:

- هل هذه المشكلة من المكن أن تتغير لو تدخلت وفعلت شيئا؟ - هل هذه المشكلة لن تحل إلا إذا قام الآخرون بشيء جديد مبتكر؟

- هل هذه المشكلة يستحيل على أي شخص حلها؟

إذا كانت إجابتك «بنعم» على السؤال الأول و «لا » على السؤالين الأخرين فهذه هي الحالة الوحيدة التي يكون الأمر بيدك، عندئذ ارجع إلى الخطوات الأربع السابقة مرة أخرى.

أما إذا جاءت إجابتك بـ (لا) على السؤال الأول، (نعم) على السؤالين الآخرين فأتمنى أن تدع المشكلات تمر وتستفيد من هذه الخطوة مع باقى الخطوات السابقة وأن تكون تلك بداية طريقك للحياة الإيجابية.